

# CI-NETの導入を検討する際に. . .

I. 受注者の立場で. . .

II. 発注者の立場で. . .

株式会社フジタ

調達本部 中島 秀明

# I. 受注者の立場で...

CI-NET は

- ・ 厳しい経済環境 だからこそそのシステム
- ・ 受注者によりメリット の大きい仕組み

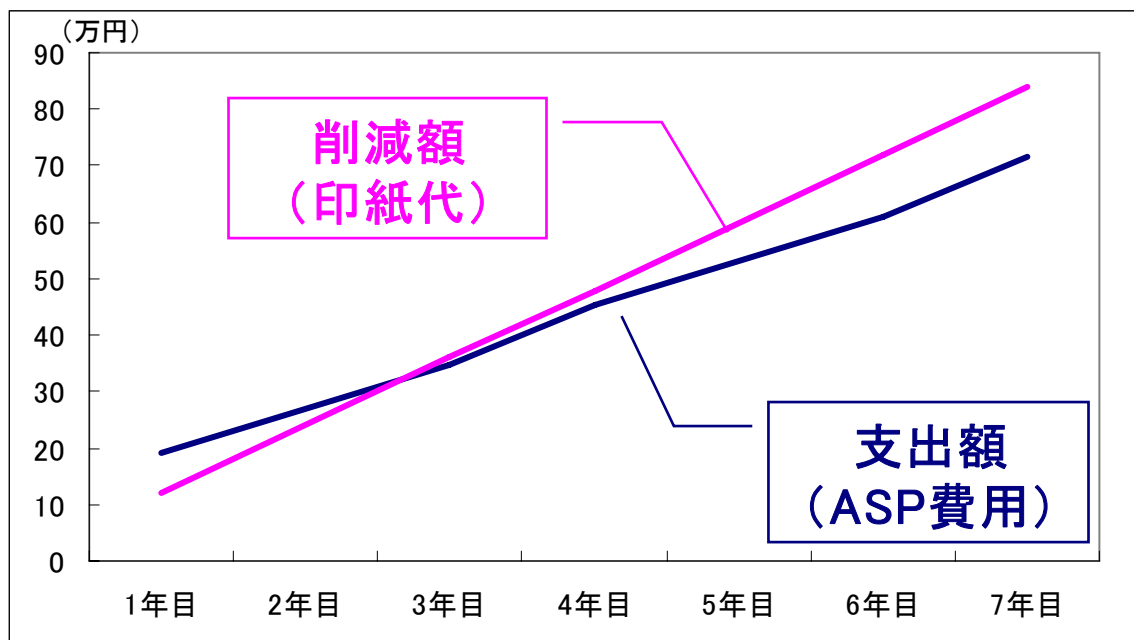
# I-①. 少ない投資で経費を削減

## ローコスト

初期費用: 約7~9万円

⇒ 携帯電話1台 程度

運用費用: 約5~8千円/月



(想定条件)  
資本金1億円以下  
CI-NET契約件数 1件/月  
契約金額 500~1,000万円/件

# I-②. 受注者のメリット

## ・ 経費節減

- 印紙代 の節約
- 通信費、交通費、事務費 の節約

## ・ 省力化

- 見積データは 発注者発
- データの 再利用、検索 の容易性

## ・ リスク対策

- 人的ミス 低減
- 取引の 透明性
- エビデンス の保管

## ・ 企業イメージ

- EDI 対応
- スピード
- 情報リテラシー 向上

## Ⅱ. 発注者の立場で. . .

CI-NET を

コストを抑えて

スムーズに

始めたい！

## II-①. 段階的導入

見積依頼 ⇔ 見積回答



注文 ⇔ 注文請け



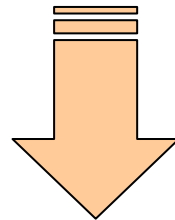
出来高報告 ⇔ 出来高確認



請求 ⇔ 請求確認

## Ⅱ-②. 段階的導入で...

- ・ システム 投資範囲 を絞れる
  - ・ “登場人物” を絞れる
  - ・ システム化の 拒否反応 が無い
  - ・ トラブル が少ない
- 
- ・ 初期展開 がし易い
  - ・ サポート体制 が軽微



- ・ 導入および運用 **コスト抑制**
- ・ **スムーズ** な展開、運用

...で、もちろんメリットも

## Ⅱ-③. 発注者のメリット

### ・ 経費節減

- 通信費、事務費 の節約
- グループ企業の印紙代の節約

### ・ 省力化

- データの 再利用、検索の容易性

### ・ リスク対策

- 人的ミス 低減
- 取引の 透明性
- エビデンス の保管

### ・ 企業イメージ

- EDI 対応
- スピード
- 情報化 推進



CI-NETはプレイヤーが増えることで

各プレイヤーのWinもより大きくなっていく